

ВАШ НАДЕЖНЫЙ

2023

ПОСТАВЩИК



МЕРОПРИЯТИЯ КОМПАНИИ

БЫТЬ ЛИДЕРОМ:
ИНТЕРВЬЮ С МИХАИЛОМ НАБИЕВЫМ – РУКОВОДИТЕЛЕМ
ДЕПАРТАМЕНТА СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ И
МАРКЕТИНГА

**НАГРАДЫ И ДОСТИЖЕНИЯ BORUSAN CAT
КАЗАХСТАН**

**В ЭТОМ НОМЕРЕ
ВАС ЖДУТ:
№2**

BORUSAN



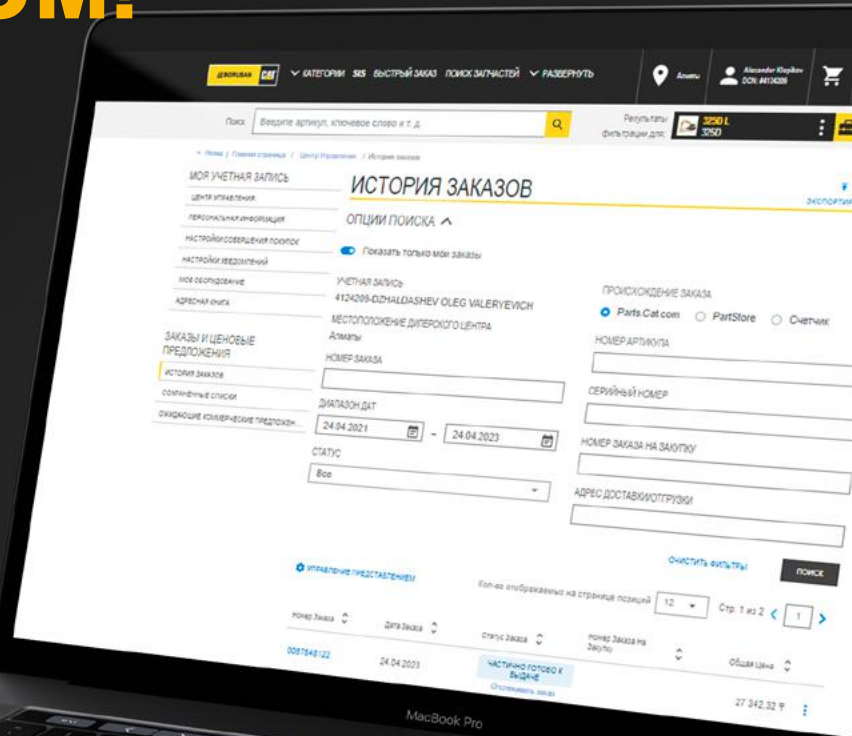
ОБНОВЛЕНИЯ В ОНЛАЙН-МАГАЗИНЕ PARTS.CAT.COM!

НОВАЯ, УДОБНАЯ ФУНКЦИЯ!

В онлайн-магазине была запущена новая функция отслеживания заказов.

В личном кабинете в графе «История заказов» теперь отображается статус заказа:

- доставлено
- частично отправлено
- полностью отправлено
- выдано
- готово к выдаче
- частично готово к выдаче
- заказ выпущен
- аннулировано



ДОРОГОЙ ЧИТАТЕЛЬ,

Я РАД ПРИВЕТСТВОВАТЬ ВАС НА СТРАНИЦАХ СВЕЖЕГО ВЫПУСКА КОРПОРАТИВНОГО ИЗДАНИЯ НАШЕЙ КОМПАНИИ – «ВАШ НАДЕЖНЫЙ ПОСТАВЩИК».

Из года в год мы все больше сосредотачиваемся на успехе наших Заказчиков и продолжаем совершенствовать свою продукцию и послепродажные решения, чтобы быть к нашим партнерам как можно ближе и предвосхищать их ожидания. Мировые тенденции ведут нас за собой, и Borusan Cat Казахстан принимает их не только, как вызов, но и как новые, расширяющие наш собственный горизонт возможности. Мы используем все более новые и эффективные инструменты для повышения уровня лояльности наших Заказчиков, о которых расскажем в этом выпуске журнала.

Вашему вниманию будет представлен ряд историй о прошедших событиях, таких как День Заказчика на тему «Технологии и решения для бизнеса», прошедший в конце мая в г. Астане, поездка в г. Малага, Испания представителей компании совместно с ее ключевыми Заказчиками, получение компанией «Borusan Cat Казахстан» награды от ЕБРР в номинации «Лучший поставщик» в категории «Строительный транспорт».

Вы узнаете о том, как проходила погрузка и транспортировка самого большого кузова самосвала Cat® 789, изготовленного впервые в ЦВК в г. Караганде.

А также мы продолжим знакомить Вас с уникальными сотрудниками компании и расскажем о Михаиле Набиеве – руководителе Департамента стратегического планирования и маркетинга, о его достижениях и карьерном пути в компании.

Желаю Вам приятного прочтения.



АМАН ШАКЕНОВ,

Генеральный директор
ТОО ИП «Борусан Макина Казахстан»

СОДЕРЖАНИЕ

РЕШЕНИЯ ДЛЯ ВАШЕГО БИЗНЕСА

- 6 ПРИМИТЕ ПРАВЕЕ – НЕГАБАРИТ ВЕЗЕМ:**
ПОГРУЗКА И ТРАНСПОРТИРОВКА САМОГО БОЛЬШОГО КУЗОВА
САМОСВАЛА CAT® 789

ВСТРЕЧАЕМ НОВИНКИ

- 8 МЫ ЕГО ЖДАЛИ:**
БУЛЬДОЗЕР НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ SEM832F

БЫТЬ ЛИДЕРОМ

- 10 БЫТЬ ЛИДЕРОМ:**
ИНТЕРВЬЮ С МИХАИЛОМ НАБИЕВЫМ – РУКОВОДИТЕЛЕМ
ДЕПАРТАМЕНТА СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ И МАРКЕТИНГА

НАШИ ДОСТИЖЕНИЯ

- 14 УКРЕПЛЯЯ ПАРТНЕРСТВО:**
СОВМЕСТНЫЙ ВЫЕЗД BORUSAN CAT КАЗАХСТАН С ЗАКАЗЧИКАМИ НА
МЕРОПРИЯТИЕ ОТ CATERPILLAR® В ИСПАНИЮ

- 16 CUSTOMER DAY В BORUSAN CAT КАЗАХСТАН:**
ДЕНЬ ЗАКАЗЧИКА ДОРОЖНО-СТРОИТЕЛЬНОЙ ТЕХНИКИ В Г. АЛМАТЫ

- 18 НАГРАДА ОТ ЕБРР:**
BORUSAN CAT КАЗАХСТАН – ЛУЧШИЙ ПОСТАВЩИК СТРОИТЕЛЬНОГО
ТРАНСПОРТА

- 20 ТЕХНОЛОГИИ И РЕШЕНИЯ ДЛЯ БИЗНЕСА:**
ДЕНЬ ЗАКАЗЧИКА В BORUSAN CAT КАЗАХСТАН

- 24 ОГРОМНЫЙ УСПЕХ КОМАНДЫ** ПО УПРАВЛЕНИЮ ПОКАЗАТЕЛЯМИ
ЭФФЕКТИВНОСТИ В ГОРНОДОБЫВАЮЩЕЙ ОТРАСЛИ

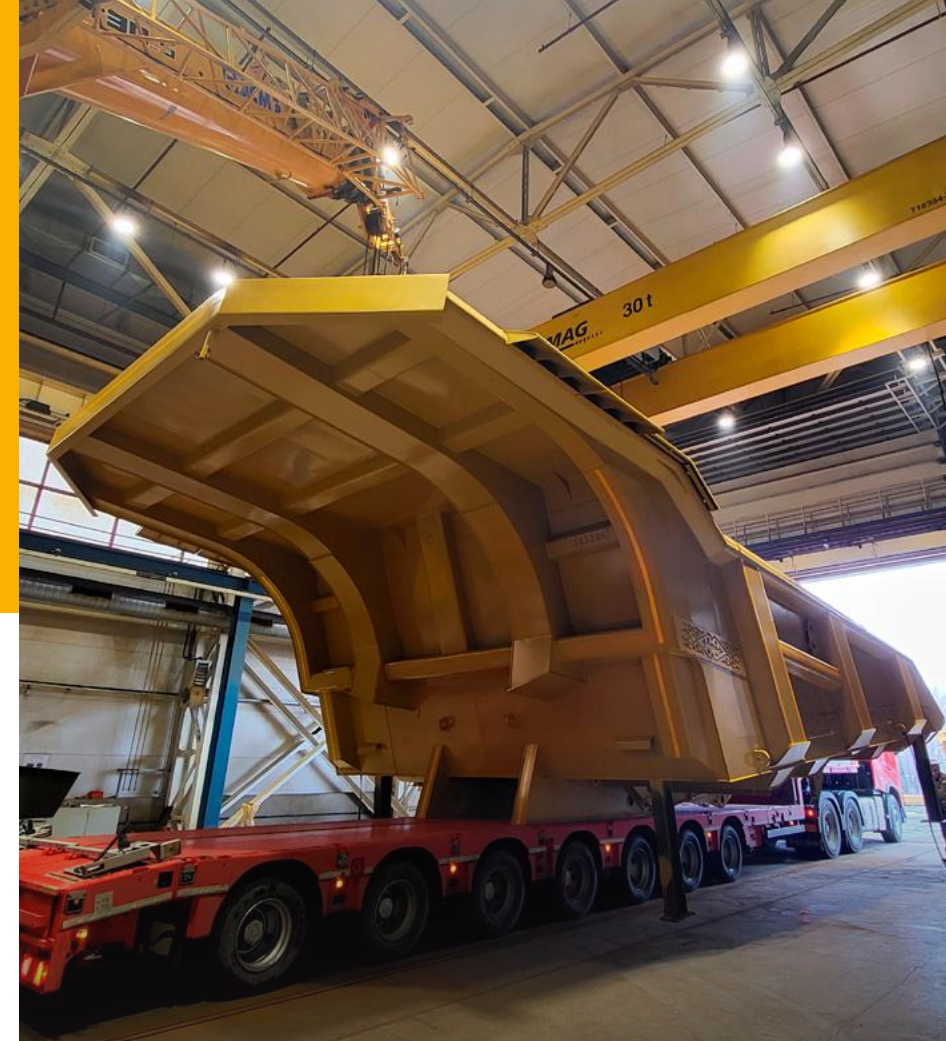
- 25 КОМПАНИЯ «BORUSAN CAT КАЗАХСТАН» УДОСТОЕНА**
3-ГО ПОЧЕТНОГО МЕСТА СРЕДИ ДИЛЕРОВ CAT® ПО ПРОГРАММЕ
«MINING EXCELLENCE PROGRAM»

- 26 НАГРАДА «КОМПАНИИ С ЛУЧШИМ УПРАВЛЕНИЕМ»**
ДОСТАЕТСЯ BORUSAN CAT!

- 27 BORUSAN CAT КАЗАХСТАН ПОЛУЧИЛА ПРИЗНАНИЕ**
ЗА ДОСТИЖЕНИЕ В ОБЛАСТИ ИННОВАЦИЙ

- 28 АКЦИИ**

ПРИМИТЕ ПРАВЕЕ – НЕГАБАРИТ ВЕЗЕМ: ПОГРУЗКА И ТРАНСПОРТИРОВКА САМОГО БОЛЬШОГО КУЗОВА САМОСВАЛА CAT® 789



необходимые замеры. Водитель траля рассказывает, что благодаря этому он спокойно ехал под мостами, потому что заранее знал, что точно пройдет под каждым из них. Груз везли на минимальной скорости – в среднем 55 км/ч в течение почти двух рабочих дней в сопровождении сменяющих друг друга экипажей полиции. Ответственность была очень высока, но команда успешно справилась с этим серьезным вызовом и доставила груз в сохранности и в назначенный срок.

Этот глобальный проект стал очередной историей успеха компании «Borusan Cat Казахстан», которая стала возможной благодаря слаженной работе нескольких структур и подразделений компании и ее партнеров. Выражаем особую благодарность нашим коллегам Центра Восстановления Компонентов в г. Караганде и Отдела логистики за высокий профессионализм и слаженность действий в этом важном, историческом для компании событии.



Интересным фактом является то, что доставку негабарита осветил один из самых известных казахстанских блогеров Роман Маслеников, представляющий автомобильный портал KOLESA.KZ, на своем YouTube канале. Он принял участие в съемке видео процесса погрузки и перевозки кузова Заказчику. Как отмечает сам Роман, это событие стало по-настоящему интересным инфоповодом, потому что в Казахстане не часто изготавливают и перевозят что-то подобное.

К транспортировке груза шла усердная подготовка: представители компании, осуществляющей перевозку, заблаговременно проехали весь предстоящий путь, а это почти 300 км до карьера в Павлодарской области, и, не смотря на наличие всей необходимой документации о высоте попутных мостов, повторно сделали все

Весной 2023 г. в Центр Восстановления Компонентов (ЦВК) в г. Караганде поступил нестандартный запрос – изготовить кузов на один из самых больших карьерных самосвалов из линейки Caterpillar® – Cat® 789. Несколько месяцев усердной, сплоченной работы команды специалистов ЦВК, и вот кузов готов к погрузке и отправке Заказчику. И казалось бы – ничего необычного, если бы не его внушительные габариты.

Это первый кузов на самосвал Cat® 789, изготовленный в ЦВК г. Караганда, имеющий такие впечатляющие размеры – его ширина составила 8 метров, при том, что кабина тягача, осуществляющего его транспортировку, равняется 2,5 метрам. В длину кузов также немаленький, в связи с чем для его перевозки понадобился длинный восьмиосный траля.

СМОТРЕТЬ ВИДЕО



МЫ ЕГО ЖДАЛИ:

БУЛЬДОЗЕР НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ SEM832F

Мощный, удобный в управлении, долговечный. Пожалуй, это главные характеристики новинки 2023 года – бульдозера SEM832F. С прошлого года эта модель проходила испытания на полигонах Caterpillar®, а этим летом один из Заказчиков Borusan Казахстан SEM Дилер на своей рабочей площадке испытает ее в рабочей среде. В продаже эта модель ожидается осенью 2023 года.

Это бульдозер нового поколения, о чем сообщает буква F в его маркировке, 25-го тягового класса и массой около 40 тонн. В чем же главные преимущества и каковы особенности бульдозера SEM832F?

Прежде всего, это мощный двигатель Perkins 1706D экологического класса Tier3 (Евро3) номинальной мощностью 253кВт/339л.с., топливная система с электронным управлением и система охлаждения с вентилятором на гидроприводе, что в совокупности элементов обеспечивает серьезную мощность и при этом экономичное потребление топлива по сравнению с похожими моделями. Силовая передача осуществляется с помощью гидростатического привода с электронным управлением.

БУЛЬДОЗЕР SEM832F СОХРАНИЛ В СЕБЕ ВСЕ ПРЕИМУЩЕСТВА ЛИНЕЙКИ БУЛЬДОЗЕРОВ SEM, А ИМЕННО:

Замкнутая двунаправленная гидростатическая система с двумя независимыми контурами, обеспечивающая плавное движение без потери мощности при нагруженном повороте, противовращение гусениц, позволяющее развернуться на месте, глобальное снижение износа тормозной системы за счет торможения гидростатом и др.

Конструкция крепления отвала распределяет ударную нагрузку на корпус, а не на конечный редуктор, что позволяет избежать его быстрого выхода из строя.

Гидравлический привод от мирового производителя BOSCH Rexroth, РВД и гидрораспределитель от Caterpillar® Wuxi обеспечивают высочайшую надежность основных агрегатов бульдозера.

Конечная передача с тремя понижающими ступенями и двумя гидромоторами характеризуется инновационным подходом и надежностью конструкции.

Система управления с двойным насосом, открытым центром позволяет управлять работой машины с помощью двух джойстиков: первый управляет движением машины, второй - рабочими органами.

Этот бульдозер будет хорош при дорожном строительстве, работе на различных карьерах или с перемещением большого количества грунта. Разработанный для экономного потребления топлива, он будет более предпочтительным там, где грамотно распоряжаются финансовыми ресурсами.

В мировом масштабе компания Caterpillar имеет крупнейшую в отрасли дилерскую сеть, которая обеспечивает постоянную доступность всех расходных материалов и запчастей для всех машин, в том числе в Республике Казахстан. Это является важнейшим фактором надежности бульдозера SEM832F и другой техники, выпускаемой под брендом SEM.

Современное техническое оснащение, возможность подбора и установки дополнительного оборудования делает спецтехнику SEM универсальным помощником даже в самых тяжелых условиях эксплуатации.



БЫТЬ ЛИДЕРОМ:

МИХАИЛ НАБИЕВ,
РУКОВОДИТЕЛЬ ДЕПАРТАМЕНТА СТРАТЕГИЧЕСКОГО ПЛАНИРОВАНИЯ И МАРКЕТИНГА,
О ВАЖНОСТИ МАСШТАБНОГО МЫШЛЕНИЯ, СЕКРЕТАХ УСПЕШНОГО ПРЕОДОЛЕНИЯ
ЛЮБЫХ ВЫЗОВОВ И СВОЕМ КАРЬЕРНОМ ПУТИ В КОМПАНИИ

МИХАИЛ, РАССКАЖИТЕ О СЕБЕ: ГДЕ ВЫ ПОЛУЧАЛИ ОБРАЗОВАНИЕ?

В ранние школьные годы у меня была мечта – стать дипломатом. Однако к моменту окончания школы я точно понимал, что Караганда – это шахтерский город, и мне все-таки следует задуматься о более актуальной для нашего региона специальности. Тогда я стал готовиться к сдаче физики, как профильного предмета, чтобы стать горным электромехаником. Однако за 6 месяцев до окончания 11 класса в нашу школу пришли представители Факультета предпринимательства и управления КарГТУ с профориентационной программой и подробно объяснили, чем является менеджмент на практике. В тот момент внутри меня произошло самое настоящее озарение. Я загорелся желанием связать свою профессию именно с этой сферой, вспомнив оставленную когда-то мечту. Спустя несколько месяцев я уже являлся студентом именно этого факультета, откуда однажды пришли те судьбоносные для меня люди. При этом во мне также остался интерес к промышленности, карьерам, заводам, фабрикам, железным дорогам, линиям электропередач. Время учебы в университете – это отдельная, увлекательная история в моей жизни, т.к. подход к обучению, к студентам, к получению навыков и, самое главное, к формированию мышления управленца – глубоко отличался от тех, что преподавали в других вузах. Я считаю очень важным, что получал необходимые знания через призму не только экономики, а именно управления бизнесом и процессами. Таким образом, спустя четыре года я окончил университет, получив образовательную степень Бакалавра менеджмента.

После я устроился работать в отрасль энергетики (производство и передача электроэнергии, строительство линий

электропередач и подстанций) в качестве специалиста по развитию. Во время данной работы поступил и окончил магистратуру по специальности «Экономика». При этом магистерскую работу я писал про развитие сектора энергетики. До сих пор люблю отмечать День энергетика в декабре.

С ЧЕГО НАЧИНАЛСЯ ВАШ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ПУТЬ В BORUSAN CAT КАЗАХСТАН?

Однажды мой первый руководитель и наставник с самого первого места работы, с которым мы до сих пор поддерживаем отношения, отметил, что с моим складом ума и характера мне нужно обязательно стать сотрудником иностранной компании. На тот момент я даже и не знал, что есть такая компания, как «Borusan Cat Казахстан».

Просто однажды мне позвонили и пригласили на собеседование. Так начался мой карьерный путь в компании с позиции маркетингового аналитика. Я искренне благодарен времени своей работы в таких отраслях, как энергетика, жилищное строительство, химическое производство и добыча нерудных материалов за получение колоссального опыта, ведь без того, что я прошел там, трудно было бы по-настоящему ценить все то, что дает компания «Borusan Cat Казахстан» – в части культуры, отношения к сотрудникам, к открытости, возможности расти. Сегодня, глядя на сотрудников, начинающих свой путь в нашей компании, для которых она является первым местом работы, с одной стороны радуюсь за то, что они сразу попадают в очень здоровую и правильную среду, а с другой стороны немного грущу, так как подчас им может казаться, что во всех организациях такой же уровень всех процессов, что в Borusan Cat Казахстан. Но это не

так, и мне бы очень хотелось, чтобы каждый сотрудник компании понимал это и ценил по-настоящему. Далее я постепенно рос. В момент, когда в команде Департамента стратегического планирования и маркетинга было принято решение учредить направление продукт-менеджмента, я стал супервайзером этого направления и начал с нуля выстраивать его работу вместе с командой. Далее последовал опыт руководства командой в сфере маркетинга запасных частей и сервиса.

РАБОТА РУКОВОДИТЕЛЯ НЕПРОСТА И ОЧЕНЬ ОТВЕТСТВЕННА. ПОДЕЛИТЕСЬ, ЧТО САМОЕ СЛОЖНОЕ ДЛЯ ВАС В ДАННОЙ РАБОТЕ И ЧТО САМОЕ ИНТЕРЕСНОЕ?

Самое сложное:

На мой взгляд, вызовов много, ведь мир постоянно меняется, и важно всегда помнить о том, что опыт прошлого может сыграть злую шутку в будущем, так как сегодняшний эффективный инструментарий уже завтра может перестать давать прежние результаты.

Также довольно утомительным для меня было время пандемии, когда все перешли на дистанционный формат работы. На мой взгляд, дом – это дом, место, где нужно уделять время семье и родным. Когда смешиваешь его даже с любимой работой, то теряется прежнее восприятие дома и ощущения от пребывания в нем. Поэтому, как только появилась возможность, я стал чаще работать из офиса. Ведь в офисе царят живая энергия и настоящий рабочий дух.

Самое интересное для меня:

1. Быть первосоздателем – делать то, чего раньше никто и никогда не делал и не создавал.
2. Видеть, как растут сотрудники в команде.



МОГЛИ БЫ ВЫ РАССКАЗАТЬ НАМ О СЛОЖНОЙ СИТУАЦИИ В РАБОТЕ, КОТОРУЮ ВАМ УДАЛОСЬ РАЗРЕШИТЬ?

Одной из самых интересных и первых сложных задач на первой позиции в Borusan Cat Казахстан стало проведение проекта по сертификации шести самосвалов Kenworth на территории Республики Казахстан. Особая сложность состояла в том, что машины вместе со всей документацией нужны были Заказчику до 31 декабря. Оплату за них он произвел в мае, а на сертификацию в среднем требовалось около девяти месяцев, включая выезд на завод с представителями сертификационных органов Казахстана, подготовка и перевод технической документации, чертежей и защита технической документации в государственных органах. Очень напряженное и интересное время было на протяжении этих месяцев. До сих пор помню, как мы получили разрешительные документы в середине декабря и смогли доставить машины со всеми документами на месторождение к Заказчику.

Также в моей истории было множество других интересных задач, например, таких как проведение первого в истории компании кампуса для команды продаж, в котором приняло участие более 150 сотрудников; вывод на рынок экскаваторов нового поколения NGH; поиск машин для большой пакетной сделки с «Сине Мидас Строй»; запуск нового для компании направления ISR-ов – внутренних представителей по продажам, продающих технику и запасные части дистанционно; запуск продаж запасных частей через факторинг от «Caterpillar® Financial» и многие другие.

КАКОЕ СВОЕ ДОСТИЖЕНИЕ В КОМПАНИИ ВЫ СЧИТАЕТЕ САМЫМ ВЫДАЮЩИМСЯ?

Мне приятно и гордо осознавать, что я стал тем, кто инициировал и внедрил мобильное приложение «E-price» для команды продаж оборудования, которым сегодня ее представители активно пользуются и которое качественно преобразовало способ их взаимодействия с Заказчиками. Благодаря этому приложению у наших продавцов есть возможность формировать коммерческие предложения прямо в мобильном телефоне с последующей отправкой их на электронную почту или номер WhatsApp Заказчика с удобным приложением в виде графика платежей по лизингу – начиная от самых популярных и заканчивая моделями с редким спросом. Очень благодарен своему прежнему руководителю – Ирине Рогачевой, которая в то время поддержала эту идею.

В свое время у меня была такая профессиональная мечта, чтобы команда Дивизиона строительного и дорожно-строительного оборудования (GC) начала продавать экскаваторы Cat® класса 50 тонн и выше. Ранее таких продаж было немного. Однако совместно с коллегами из Caterpillar мы запустили проект, где начали точно фокусироваться на развитии продаж этих продуктов. Тот год стал историческим для компании периодом, когда команда продаж дивизиона GC смогла реализовать Заказчику несколько единиц экскаваторов Cat 390 и несколько единиц экскаваторов Cat 374.

РАССКАЖИТЕ, ЧТО ВАС ВДОХНОВЛЯЕТ, И ГДЕ ВЫ ЧЕРПАЕТЕ ЭНЕРГИЮ?

Энергией меня наполняют:

- Цели. Классные цели всегда заряжают.
- Работа. Когда работа любима, это приводит к тому, что глаза всегда горят и не чувствуется усталость. Я всегда выбирал работу и род занятий, которые мне по-настоящему нравились,

поэтому с первых дней своей трудовой деятельности, начавшейся в 2009 г., ощущения, что тяну лямку на работе практически никогда не испытывал. Это то самое чувство, когда работа воспринимается как любимое занятие.

- Мечта и видение. Это та идеальная картина, к которой хочется привести подразделение и компанию в целом. В 2015-2017 гг. я часто размышлял о том, что мне хотелось бы чаще встречать машины Cat на улицах г. Караганды. И сейчас я действительно чаще их встречаю. Это очень радует и вдохновляет.

- Возможность передавать знания и делиться опытом. Это мощный ресурс, который наполняет тебя сильными эмоциями и приливом сил.

- Семья и друзья – люди, с которыми можно с теплотой и весельем провести вечер или выходные.

Что меня вдохновляет:

Люди, мыслящие масштабно и нестандартно.

ЧТО НА ВАШ ВЗГЛЯД ОТЛИЧАЕТ НАШУ КОМПАНИЮ ОТ ДРУГИХ?

Культура иностранной компании. Отношение к сотрудникам. Отношение к Заказчикам. Отношение к процессам и продуктам.

КАК ВЫ СОХРАНЯЕТЕ БАЛАНС МЕЖДУ РАБОТОЙ И СЕМЬЕЙ?

Это довольно непросто. Но когда вырабатываешь в себе такую хорошую привычку, как грамотное планирование дня и постановки задач, держать баланс становится намного легче. Хотя подчас уже в завершении рабочего дня ловишь себя, увлекшимся интересным проектом или задачей, от которой горят глаза.

КАКИЕ У ВАС УВЛЕЧЕНИЯ?

Мне нравится:

- Читать интересные книги. До сих пор люблю перечитывать «Трилогию желаний» Теодора Драйзера.
- Смотреть интересные фильмы, в том числе про бизнес или фильмы, расширяющие границы мышления.
- Проводить выходные летом у водоема с удочкой.
- Гулять ранним утром с собаками. Сейчас у меня дома живут две собаки вместе с котом.

ЧТО БЫ ВЫ ПОСОВЕТОВАЛИ МОЛОДЫМ СПЕЦИАЛИСТАМ, НАЧИНАЮЩИМ СВОЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В НАШЕЙ КОМПАНИИ?

- Развивать свои навыки в разных сферах.
- Учить английский язык.
- Быть активными и проявлять себя.
- Набраться терпения, так как карьерный рост не происходит за один день, и если ты старателен и делаешь чуть больше, чем от тебя ожидают, то есть все шансы на дальнейшее развитие в компании.



УКРЕПЛЯЯ ПАРТНЕРСТВО: СОВМЕСТНЫЙ ВЫЕЗД BORUSAN CAT КАЗАХСТАН С ЗАКАЗЧИКАМИ НА МЕРОПРИЯТИЕ ОТ CATERPILLAR® В ИСПАНИЮ

С 24 по 27 мая 2023 г. компания «Borusan Cat Казахстан» организовала поездку для своих ключевых Заказчиков в г. Малага, Испания. Гостей ждало масштабное мероприятие, посвященное дорожно-строительной технике Cat®, представлению новых моделей из ее линейки и освещению возможностей и преимуществ техники Paving.

Главное событие, посвященное направлению Paving (дорожно-строительная техника), состояло из двух частей и проходило в Демонстрационном и учебном центре Caterpillar® в г. Малага, Испания (Caterpillar Malaga Demonstration & Learning Center). С 24 по 25 мая было проведено собрание компании Caterpillar и всех ее дилеров «Paving Dealer Conference», на котором участники обсуждали новые возможности для дорожно-строительных компаний, новые продукты от Caterpillar, выход на рынок которых запланирован на ближайшее время.

На вторую часть мероприятия «Paving Days», проходившую с 25 по 27 мая, было приглашено около 60 представителей от дилеров Cat и 120 представителей от компаний - Заказчиков со всего мира. От компании «Borusan Cat Казахстан» в нем принимали участие: Олжас Бекболатов – менеджер Дивизиона строительного и дорожно-строительного оборудования (GC), Асан Сердалин – супервайзер дорожно-строительной техники Дивизиона GC, Ердос Байтемиров – менеджер по работе с ключевыми Заказчиками Дивизиона GC. А также представители Caterpillar в Казахстане – Валерий Низамудинов – Главный представитель дорожно-строительной техники Cat, и Эрик Мирзоян – Генеральный директор ТОО «Катерпиллар Файненшл Казахстан».

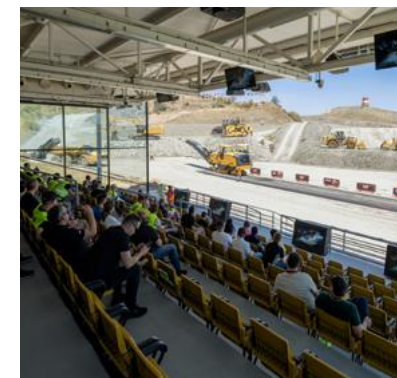
В качестве гостей в мероприятии приняли участие ключевые Заказчики компании «Borusan Cat Казахстан» – ТОО «СП «Сине Мидас Строй» и ТОО «Uniserv». Парк техники этих компаний состоит исключительно из машин Cat и ежегодно пополняется новыми единицами техники. Нашим Заказчикам было дано почетное, приветственное слово, открывавшее все мероприятие.

В этот день состоялась демонстрация новых моделей асфальтоукладчиков и асфальтовых катков Cat, которые там же показали себя в работе. Также Заказчики смогли посмотреть, как фрезерует фреза Cat PM620. У участников мероприятия была уникальная возможность познакомиться с дилерами Cat из Европы, Латинской Америки, Саудовской Аравии, Северной Африки, обменяться друг с другом

опытом развития дорожного бизнеса и продажи дорожно-строительных машин в своих регионах, обсудить последние тенденции, поделиться своими достижениями. Особую ценность данного формата мероприятия представляла возможность задать представителям компании Caterpillar любой интересующий вопрос о технике и получить качественную, высококвалифицированную консультацию. Также важной частью проходящего события являлся walk-around – блок мероприятия с 20-минутными выступлениями спикеров возле каждой единицы представленной техники Cat. В павильоне были выставлены дорожные фрезы PM620 и PM313, грунтовый каток CS12GC, грунтовый каток CS56B, асфальтовый каток CB7 и CB10, тротуарный каток CB2.7, асфальтоукладчик и AP455 и AP555.

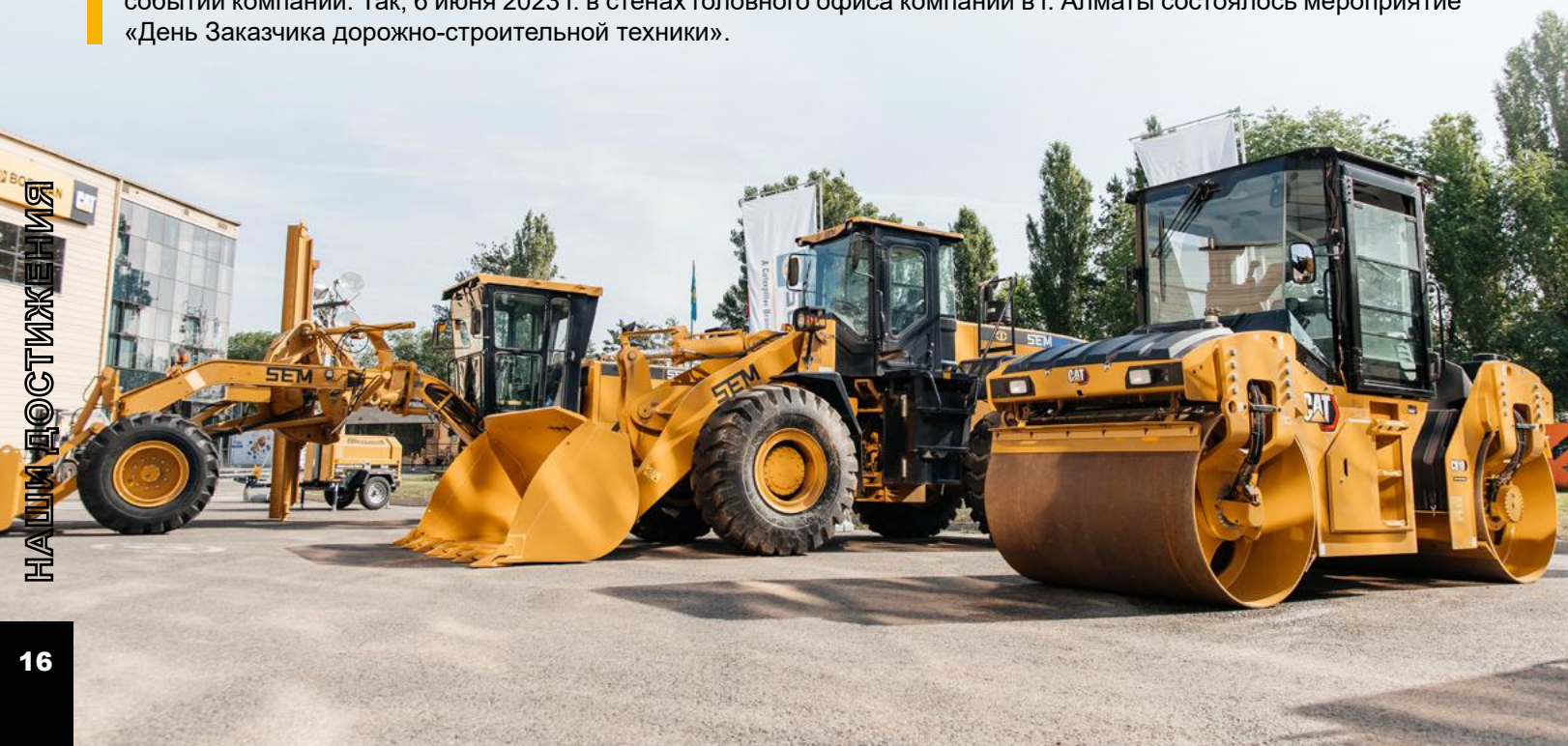
У Заказчиков была возможность детально ознакомиться с данными машинами, их характеристиками и особенностями, и уже запланировать их приобретение на ближайшее время.

Данное мероприятие стало масштабной и эффективной площадкой для формирования новых партнерских связей, обмена опытом и расширения горизонтов бизнеса каждого из участников. И, безусловно, оно поспособствовало еще большему укреплению партнерских отношений между Borusan Cat Казахстан и ее Заказчиками.



CUSTOMER DAY В BORUSAN CAT КАЗАХСТАН: ДЕНЬ ЗАКАЗЧИКА ДОРОЖНО- СТРОИТЕЛЬНОЙ ТЕХНИКИ В Г. АЛМАТЫ

Важнейшим и в значительной мере эффективным инструментом для представления услуг компании «Borusan Cat Казахстан», а также получения ценной обратной связи от ее целевой аудитории, являются мероприятия, проводимые в формате «Дня Заказчика». На сегодняшний день они являются регулярными в календаре событий компании. Так, 6 июня 2023 г. в стенах головного офиса компании в г. Алматы состоялось мероприятие «День Заказчика дорожно-строительной техники».



Мероприятие состояло из нескольких частей. Первая часть проходила в формате семинара, на котором была представлена тема укладки и уплотнения асфальта, а также специалисты компании рассказали о дополнительных возможностях и преимуществах техники Cat® и SEM. На семинаре также были представлены финансовые решения для приобретения техники и дополнительное оборудование, незаменимое при дорожном строительстве: GPS системы Trimble™, световые мачты Allmand®.



В дополнение к этим темам в первой части мероприятия было представлено универсальное приложение Voort360, являющееся для владельцев техники незаменимым инструментом приобретения запасных частей, поиска необходимых технических характеристик и правил эксплуатации техники. Также специалисты представили Заказчикам уникальную систему распознавания ошибок и диагностики «Municcim». В завершении данной части мероприятия Заказчики имели возможность принять участие в розыгрыше ценных призов от компании «Borusan Cat Казахстан».



После обеденного перерыва приглашенный спикер от компании Caterpillar® Виталий Таран провел специальный тренинг, на котором поделился полезной информацией о новейших технологиях использования техники в дорожном строительстве, а также подробно рассказал о возможностях во время работы на проектах.

В процессе данной части мероприятия между Заказчиком и тренером состоялся предметный диалог, который стал дополнительным подходом для решения насущных задач, а также для укрепления знаний и обмена опытом для каждого из присутствующих владельцев техники.

Мы благодарим Заказчиков компании, принявших участие в данном мероприятии, а также специалистов компании, ставших его важной частью. Уверены, что это событие послужило эффективной платформой для укрепления партнерских отношений между Borusan Cat Казахстан и ее Заказчиками и уже сейчас приносит качественные, совместные результаты.



НАГРАДА ОТ ЕБРР: BORUSAN CAT КАЗАХСТАН – ЛУЧШИЙ ПОСТАВЩИК СТРОИТЕЛЬНОГО ТРАНСПОРТА

27 МАРТА КОМПАНИЯ «BORUSAN CAT КАЗАХСТАН» ПРИНЯЛА УЧАСТИЕ В КОНФЕРЕНЦИИ, ПОСВЯЩЕННОЙ ЗАПУСКУ ПРОГРАММЫ ФИНАНСИРОВАНИЯ ЗЕЛЕННОЙ ЭКОНОМИКИ GEFF II В КАЗАХСТАНЕ И СОБРАВШЕЙ ОБШИРНЫЙ КРУГ УЧАСТНИКОВ, В ТОМ ЧИСЛЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ УПОЛНОМОЧЕННЫХ ГОСУДАРСТВЕННЫХ ОРГАНОВ, ФИНАНСОВЫХ УЧРЕЖДЕНИЙ, ВЛАДЕЛЬЦЕВ БИЗНЕСА И ДРУГИХ УЧАСТНИКОВ РЫНКА.

В рамках мероприятия прошла панельная дискуссия на тему «Зеленый прорыв: как переход к зеленой экономике меняет финансовый сектор Казахстана». У участников была возможность обсудить вызовы, с которыми сталкивается финансовый сектор на пути к расширению зеленого финансирования, а также роль различных организаций в поддержке «озеленения» экономики и финансового сектора Казахстана.

ЕБРР предоставит \$150 млн. финансовым институтам для кредитования физических лиц и компаний малого и среднего бизнеса. Также финансирование будет предоставляться поставщикам и производителям зеленых технологий.

Мероприятие позволило отпраздновать успех первого этапа финансирования Pilot GEFF Kazakhstan и вручить награды в знак признания всем тем, кто внес свой весомый вклад в развитие зеленой экономики нашей страны.

КОМПАНИЯ «BORUSAN CAT КАЗАХСТАН» БЫЛА УДОСТОЕНА НАГРАДЫ ОТ ЕВРОПЕЙСКОГО БАНКА РЕКОНСТРУКЦИИ И РАЗВИТИЯ В НОМИНАЦИИ «ЛУЧШИЙ ПОСТАВЩИК» В КАТЕГОРИИ «СТРОИТЕЛЬНЫЙ ТРАНСПОРТ». ЭТО ДОСТИЖЕНИЕ СТАЛО ВАЖНЫМ ЭТАПОМ РАЗВИТИЯ КОМПАНИИ НА РЫНКЕ, УКРЕПЛЯЮЩИМ СТАТУС BORUSAN CAT КАЗАХСТАН, КАК НАДЕЖНОГО ПОСТАВЩИКА ЭНЕРГОЭФФЕКТИВНОЙ СТРОИТЕЛЬНОЙ И СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ТЕХНИКИ.



ТЕХНОЛОГИИ И РЕШЕНИЯ ДЛЯ БИЗНЕСА: ДЕНЬ ЗАКАЗЧИКА В BORUSAN CAT КАЗАХСТАН

ЯВЛЯЯСЬ КЛИЕНТООРИЕНТИРОВАННОЙ КОМПАНИЕЙ, СТРЕМЯЩЕЙСЯ К НЕПРЕРЫВНОМУ ПОВЫШЕНИЮ УРОВНЯ ЛОЯЛЬНОСТИ СВОИХ ЗАКАЗЧИКОВ, BORUSAN CAT КАЗАХСТАН НА РЕГУЛЯРНОЙ ОСНОВЕ ПРОВОДИТ ДЛЯ СВОЕЙ ЦЕЛЕВОЙ АУДИТОРИИ ДНИ ЗАКАЗЧИКА – МЕРОПРИЯТИЯ, НА КОТОРЫХ ДЛЯ КАЖДОГО УЧАСТНИКА ПРЕДСТАВЛЯЕТСЯ УНИКАЛЬНАЯ ВОЗМОЖНОСТЬ ПОЗНАКОМИТЬСЯ С ПРОДУКЦИЕЙ И РЕШЕНИЯМИ КОМПАНИИ, А ТАКЖЕ БОЛЕЕ ПОДРОБНО УЗНАТЬ ОБ ОСОБЕННОСТЯХ И ПРЕИМУЩЕСТВАХ СОТРУДНИЧЕСТВА С НЕЙ.

СМОТРЕТЬ ВИДЕО

НАШИ ДОСТИЖЕНИЯ

30 мая 2023 г. в г. Астане компания «Borusan Cat Казахстан» провела для своих Заказчиков масштабное и яркое мероприятие - День Заказчика на тему «Технологии и решения для бизнеса». Первая часть мероприятия была посвящена выступлениям специалистов компании на различные темы о технике Cat®, SEM, технологиях Trimble, которые проходили в двух конференц-залах одновременно - так участники имели возможность выбрать наиболее актуальное для себя направление и получить на его тему исчерпывающую информацию.

По завершении данной части мероприятия все гости были приглашены в общий конференц-зал, где им были представлены емкие и при этом очень информативные выступления специалистов Департамента технической поддержки. В своих выступлениях специалисты рассказали об онлайн - магазине Parts.cat.com и уникальном мобильном приложении Boom360, содержащем в себе все решения компании, о фильтрах Cat, комплексном решении Cat CVA и программе оборотных компонентов Cat - Borusan Exchange, а также рабочих жидкостях Cat и важности их своевременного анализа в S•O•SSM лаборатории. По окончании выступлений специалистами компании была проведена викторина среди Заказчиков на тему представленного материала с розыгрышем памятных промо - подарков Cat.

Также важной частью всего события стало поздравление Заказчиков компании, получивших статусы Серебряного, Золотого и Бриллиантового партнеров по Программе лояльности от Borusan Cat Казахстан. Церемонию поздравления проводил руководитель Дивизиона строительной и дорожно - строительной техники Ерлан Копеев.

После завершения церемонии своими впечатлениями о ней с нами поделился Заказчик BORUSAN CAT КАЗАХСТАН, получивший статус «Бриллиантовый партнер», СТЫБАЕВ ДОСБОЛ, заместитель директора ТОО «Тим и К»:

НАШИ ДОСТИЖЕНИЯ

«Мы сотрудничаем с компанией «Borusan Cat Казахстан» уже более 16 лет и являемся активными пользователями предоставляемых ею бизнес - решений: начиная с приобретения техники и расходных материалов для нее, и заканчивая выпускаемыми новинками, акциями и финансовыми решениями. Мы остановили свой выбор на данном поставщике в первую очередь благодаря стабильности, которую мы ощущаем во всех наших рабочих процессах, и, конечно, качественным взаимоотношениям с командой, отношению к нам, как к ценному Заказчику. Специалисты Borusan Cat Казахстан всегда входят в любое положение, открыты обратной связи и предложениям. Конечно, всегда есть к чему стремиться, и важно, что в наших стремлениях мы действуем сплоченно, как один единый механизм.

Уровень «Бриллиантовый партнер» по Программе лояльности от нашего поставщика – компании «Borusan Cat Казахстан», мы получаем уже третий год подряд. Сначала мы получили статус «Бронзовый партнер», следом – «Серебряный партнер» и уже после – сразу «Бриллиантовый партнер».

Уверен, что впереди нас ждут еще большие совместные успехи и достижения!»

После окончания второй части мероприятия все его участники отправились на павильон с выставленной техникой Cat, среди которой были: гусеничный экскаватор Cat 320GX, колесный экскаватор Cat M320D2, экскаватор-погрузчик Cat 434, асфальтовый каток Cat CB7, дорожная фреза Cat PM620, гидромолот Cat H120GC, бульдозер SEM 826D.

Возле каждой модели техники присутствовали специалисты компании, которые отвечали на все возникающие вопросы и давали высококвалифицированную консультацию.

В завершающей части мероприятия состоялся розыгрыш ценных промо – подарков Cat и SEM, таких как очки, рюкзаки, масштабные модели, канистры с маслами, подарочный пакет от Trimble, сертификат на скидку величиной 12 000 долларов на покупку экскаватора,

сертификат на скидку величиной 5% на покупку машины SEM, два сертификата на скидку величиной 2 500 000 тенге на покупку ковша Cat производства Borusan Cat Казахстан.

Примечательно то, что на мероприятии также присутствовали представители банка «Центр развития», являющегося партнером Borusan Cat Казахстан и предоставляющего ее Заказчикам специальные условия и удобные финансовые решения для приобретения техники.

На протяжении всего дня специалисты банка консультировали Заказчиков и отвечали на все возникающие вопросы.

Во время проведения мероприятия в официальном аккаунте компании в социальной сети Instagram велся прямой эфир с места его проведения. В эфире у сотрудников и Заказчиков компании брали интервью, а также демонстрировали площадки, где происходили основные действия.

Также на территории располагалась развлекательная зона, где у участников мероприятия была возможность отдохнуть, побеседовать в неформальной обстановке, провести время за игрой в кикер (настольный футбол) и приставку SonyPlayStation,

и, конечно, попробовать свои силы в управлении техникой на симуляторах Trimble Earth works Simulator и бульдозера Cat D9. Благодаря работе на таких симуляторах Заказчик может испытать себя в роли оператора техники за счет создания эффекта реального управления машиной. Тренажеры используются для обучения работе с тяжелым оборудованием с использованием тех же элементов управления машиной, что и на реальных рабочих площадках.



По завершении всего дня каждому Заказчику Borusan Cat Казахстан были вручены пакеты с памятным подарками от компании.

Мероприятие «Технологии и решения для бизнеса» стало ярким событием в истории компании и ее партнеров, укрепившее их взаимоотношения и положившее начало множеству новых сделок и взаимовыгодных проектов.



Огромный успех Команды по управлению показателями эффективности в горнодобывающей отрасли!

Менеджеры Borusan Cat и Caterpillar® по управлению показателями эффективности на объекте* повысили прибыльность компании «Казминералс», снизив стоимость жизненного цикла Cat® 785 и Cat 793, сохранив при этом высокие показатели времени безотказной работы. На одной машине срок службы компонентов увеличился на 25%, что подтверждает эффективность стратегии, направленной на обеспечение потребительской ценности парка из 15 машин.

Мы повышаем показатели эффективности наших Заказчиков и помогаем им получать выгоду благодаря разработке систематизированного процесса управления показателями эффективности работы на объекте!

* Менеджеры по управлению показателями эффективности на объекте - это команда, которая отвечает за выполнение особых задач, мониторинг критически важных показателей на объекте и обеспечение непрерывного усовершенствования в Казахстане, Турции и Кыргызстане.

МЫ СОЗДАЕМ РЕШЕНИЯ
ДЛЯ ЛУЧШЕГО МИРА



По результатам 2022 года Borusan Cat Казахстан завоевал **3-е почетное место** лучшего дилера среди 38 дилерств по всему миру по программе Caterpillar® **«Mining Excellence Program»**, нацеленной на **Заказчиков из горнодобывающей сферы.**

The Mining Excellence Program рассчитывается на основе наиболее критических метрик и показателей, играющих самую важную роль в горнодобывающей сфере; это признак успеха, которого мы достигли, работая совместно с нашими Заказчиками и бизнес-партнерами.

Поздравляем всех наших сотрудников, внесших вклад в это достижение.

Награда «Компании с лучшим управлением» достается **Borusan Cat!**

Программа «Компании с лучшим управлением», реализуемая в 45 странах ведущей мировой консалтинговой фирмой Deloitte, в этом году в четвертый раз прошла в Турции.

В рамках программы оцениваются заявки частных компаний с годовым оборотом более 70 миллионов турецких лир, созданных не менее пяти лет назад, имеющих 25 или более сотрудников, контролируемых гражданами Турции и зарегистрированных в Турции.

По итогам оценки жюри* компания **Borusan Cat** была признана достойной награды «Компании с лучшим управлением»!

Поздравляем всех членов семьи Borusan Cat!

* Жюри: İpek Ilıcak Kayaalp (председатель Rönesans Holding), Orhan Turan (TUSIAD председатель), Batu Aksoy (Aksoy Holding CEO and председатель), Hakan Aygen (заместитель генерального директора TSKB) и Metin Sitti (ректор Университета Коч)

«BORUSAN CAT КАЗАХСТАН» получила признание за достижения в области инноваций!

Наше новое производство технологических продуктов (производство водяных цистерн и щебнеразбрасывателей от Ground Force) принесло нам престижную награду за выдающиеся достижения в области инноваций от Американской торговой палаты!

ПОДАРИТЕ ВТОРУЮ ЖИЗНЬ ВАШИМ ФОРСУНКАМ CAT®

Новая
форсунка

100%
45-60 дней

12 МЕС

Оборотная
форсунка

65%
8-10 дней

6 МЕС

Cat® Reman
форсунка

85%
45-60 дней

12 МЕС

- Получите выгоду до 35%;
- Сократите время простоя техники;
- Современные станки и процесс восстановления в соответствии со спецификацией Cat.

Критерии:

- Корпус форсунки без трещин или разломов;
- Узел полностью собран;
- Отсутствует чрезмерная ржавчина или коррозия;
- Детали Cat® соответствуют каталожному номеру.

На какие форсунки доступна опция восстановления:

- EUI – Электронные форсунки
- HEUI – Гидравлические/Электронные форсунки
- CR – Common Rail
- MUI – Механические форсунки
- Механический топливный насос высокого давления

СРОК ДЕЙСТВИЯ: 31.08.2023 Г.

За подробной информацией обращайтесь к Вашему представителю по продаже запасных частей и сервиса.

БЕСПЛАТНЫЕ ЗВОНКИ ПО КАЗАХСТАНУ
8 800 0800 228

info-bmk@borusan.com
www.borusan-cat.kz

**МЫ СОЗДАЕМ РЕШЕНИЯ
ДЛЯ ЛУЧШЕГО МИРА**

СМОТРЕТЬ ВИДЕО

ТЕПЕРЬ В МОБИЛЬНОМ ПРИЛОЖЕНИИ BOOM 360 ЕСТЬ ВОЗМОЖНОСТЬ ПРИОБРЕТАТЬ ЗАПЧАСТИ CAT® ОНЛАЙН!

- А ТАКЖЕ ЧЕРЕЗ ПРИЛОЖЕНИЕ МОЖНО ПОЛУЧАТЬ ФИСКАЛЬНЫЙ ЧЕК.
- В BOOM – МАГАЗИНЕ ВСЕГДА АКТУАЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ О ЦЕНАХ И НАЛИЧИИ ЗАПЧАСТЕЙ.



Сканируйте QR-код, чтобы
скачать приложение.

**Boom
360**

BORUSAN CAT

МОБИЛЬНОЕ
ПРИЛОЖЕНИЕ

BORUSAN CAT

АКЦИЯ

ДЛЯ ЗАКАЗЧИКОВ ДОРОЖНО-СТРОИТЕЛЬНОЙ ТЕХНИКИ



СКИДКА 20%

НА РЕЖУЩИЕ КРОМКИ САТ®

СРОК ДЕЙСТВИЯ: 31.12.2023 Г.

НАКОНЕЧНИКИ САТ® ПО ВЫГОДНОЙ ЦЕНЕ

НАКОНЕЧНИКИ САТ С БОКОВЫМ КРЕПЛЕНИЕМ ПАЛЬЦЕВ



СРОК ДЕЙСТВИЯ: 31.12.2023 Г.

1+1 **-40%**

При покупке
2 комплектов на ковш,
скидка на второй 40%

4+1

При покупке 4
комплектов на ковш,
пятый бесплатно

БУДЬ НА ШАГ ВПЕРЕДИ!

ПЛАНИРУЙТЕ
РЕМОНТЫ ВМЕСТЕ
С ФИНАНСОВОЙ
ПОДДЕРЖКОЙ
ОТ CATERPILLAR®
FINANCIAL

СРОК ДЕЙСТВИЯ: 31.12.2023



БЕСПЛАТНО

SIS 2.0

ТЕХНИЧЕСКИЙ КАТАЛОГ ТЕХНИКИ CAT®

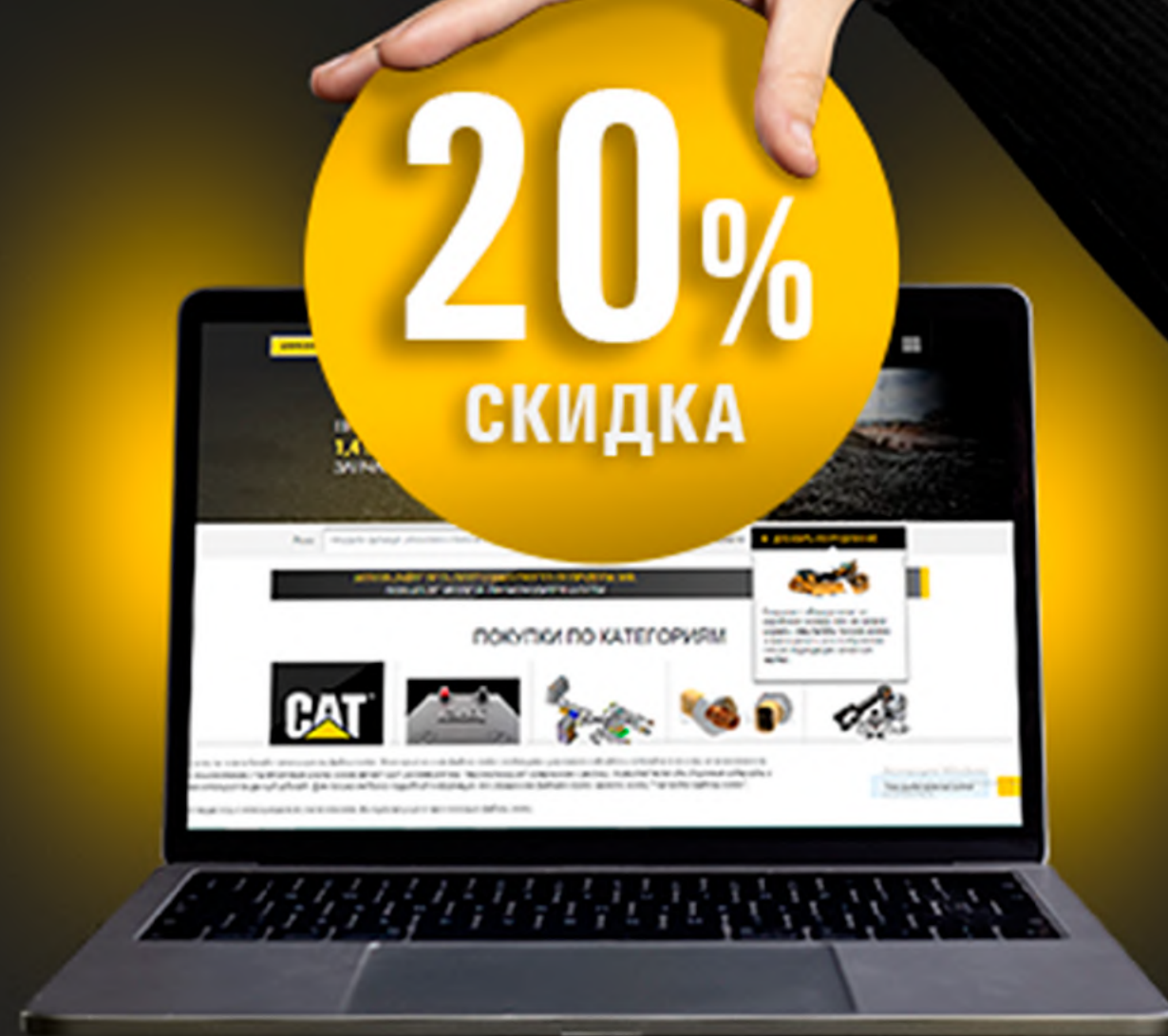
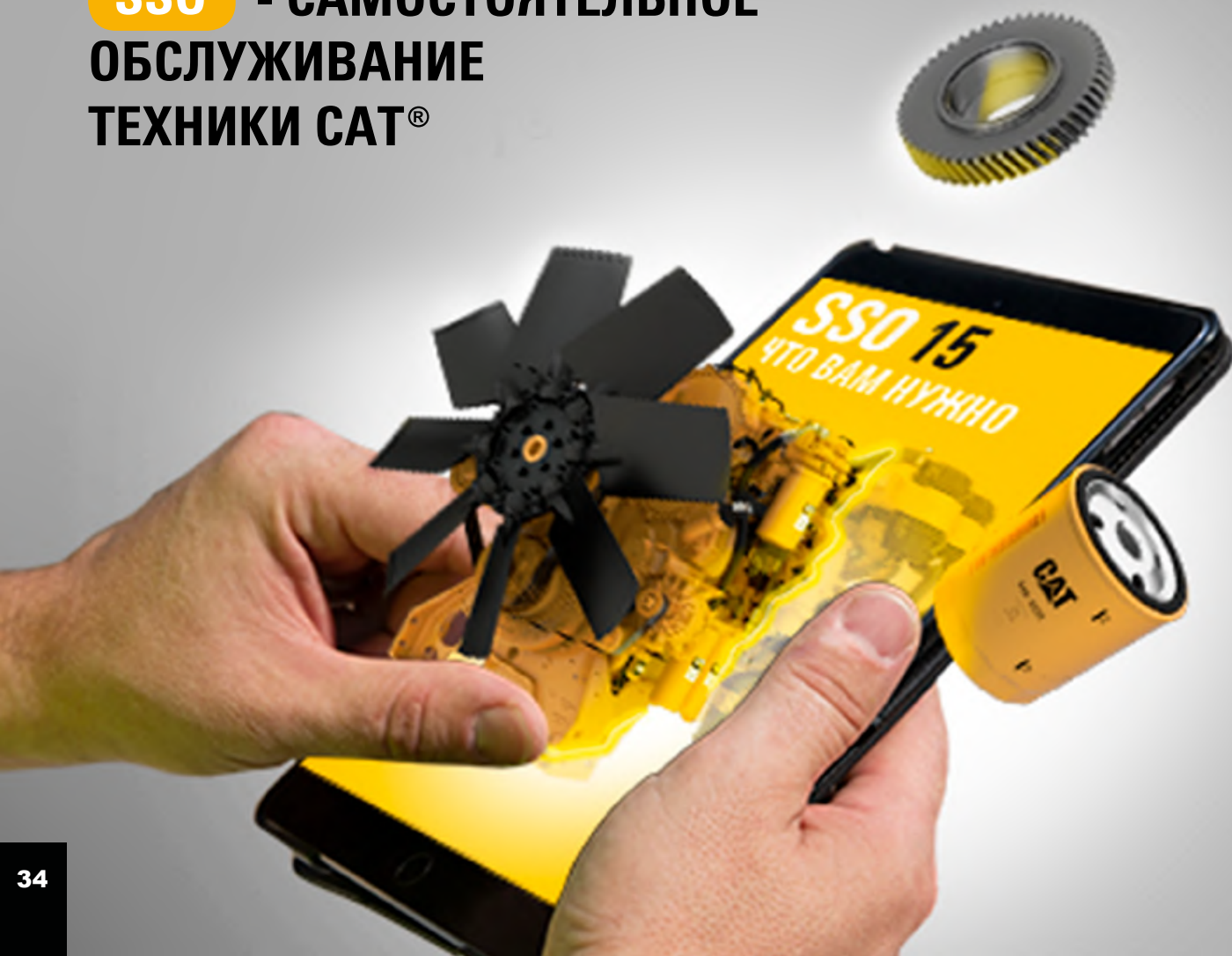
- 1 ЗАРЕГИСТРИРУЙТЕСЬ В ОНЛАЙН-
МАГАЗИНЕ PARTS.CAT.COM
- 2 ПОЛУЧИТЕ ДОСТУП
- 3 КАТАЛОГ ВСЕГДА ПОД РУКОЙ
В ВАШЕМ ТЕЛЕФОНЕ



СРОК ДЕЙСТВИЯ: 31.12.2023

ВСЕ, ЧТО ВАМ НУЖНО, В ОДИН КЛИК

SSO - САМОСТОЯТЕЛЬНОЕ
ОБСЛУЖИВАНИЕ
ТЕХНИКИ CAT®



**НА ВСЕ ЗАПЧАСТИ CAT® ПРИ ПЕРВОМ
ЗАКУПЕ В ОНЛАЙН-МАГАЗИНЕ
PARTS.CAT.COM**

*СКИДКА НА СУММУ ЗАКУПА ДО 1,2 МЛН ТЕНГЕ / *МАСЛА В АКЦИИ НЕ УЧАСТВУЮТ

СРОК ДЕЙСТВИЯ: 31.12.2023 Г.



АЛМАТЫ

мкр-н Нуршашкан, дом 12

АСТАНА

пр-кт Аль-Фараби, 96, офис 108

АКТӨБЕ

пр-кт Санкибая, 24Е/24М

АҚТАУ

Промышленная зона 4,
здание № 43

АТЫРАУ

Северная Промзона, 22 Б

ҚЫЗЫЛОРДА

мкр-н Сырдарья, 2/42

ЖЕЗҚАЗҒАН

г. Сатпаев, ул. Шаталюка, 16 Б

РҰДНЫЙ

ул. Промзона АТУ

ҚОСТАНАЙ

пр-кт Аль-Фараби, 65, офис 119

ҚОҚШЕТАУ

ул. Васильковка, 4

УРАЛЬСК

ул. Герольда Бельгера, 144/1

ШЫМКЕНТ

ул. Момынова, 12

ҚАРАҒАНДА

р-н Алихана Бокейханова,
089 учетный квартал,
строение 503

УСТЬ-КАМЕНОГОРСК

ул. Казахстан, 158, офис 14

ЭКІБАСТҰЗ

ул. Желтоқсан, 7/1

БАЛХАШ

ул. Центральная, 7А

РИДДЕР

пр-кт Независимости, 7, офис 224